



# > ORGANISATION ET LOGISTIQUE INDUSTRIELLE

## ACHATS : RELATIONS DES FOURNISSEURS ET DES DROITS DES CONTRATS - TECHNIQUES ET STRATÉGIE DE NÉGOCIATION

### PUBLIC

Responsables achats, acheteurs, chefs de produit, négociateurs achats, assistants achats expérimentés.

PARTENARIAT CAMPUS ESPRIT



### MODULE 1 : RELATIONS DES FOURNISSEURS ET DES DROITS DES CONTRATS (2 JOURS)

Pré-requis : Pratiquer les achats.

### OBJECTIFS

Être capable d'appréhender l'environnement juridique et contractuel de l'acte d'achat et des contrats fournisseurs s'y rapportant.

### CONTENU

#### Programme

- Connaître l'environnement juridique
- Comprendre la technique contractuelle
- Analyser les obligations du contrat d'Achat
- Traiter et solutionner les litiges relatifs aux données des contrats
- Différencier les différents contrats que l'acheteur peut être amené à négocier

#### Thèmes abordés

- Le contrat d'achat
- Le règlement des litiges
- La sous-traitance industrielle vs la sous-traitance juridique
- Les problèmes liés à la propriété industrielle et à la protection des données.

### MODULE 2 : TECHNIQUES ET STRATÉGIES DE NÉGOCIATION (2 JOURS)

Pré-requis : Maîtriser les bases des techniques de vente.

### OBJECTIFS

- Maîtriser les étapes clés de la négociation en situation professionnelle
- Comprendre les enjeux
- Construire une négociation bi et multiparties

### CONTENU

- Les principes des techniques et d'applications de la négociation
- Les styles de négociations et application à des situations spécifiques
- Méthode et check-list préparation et construction de stratégie de négociation

### VOS CONTACTS

02 99 52 54 52 (35)  
02 97 76 00 55 (56)  
02 96 58 69 86 (22 et 29)

### DATES ET TARIFS

Calendrier actualisé en ligne ou format papier sur demande

### LIEUX

Brest, Lorient, Quimper, Redon, Rennes, Saint-Brieuc

### VALIDATION

Remise d'une attestation de compétences.

### MODALITE D'ÉVALUATION

QCM et exercices pratiques.

### DÉMARCHE PÉDAGOGIQUE

Découverte des concepts et de la réglementation en vigueur.  
Mises en situation.

### MOYENS PÉDAGOGIQUES ET ENCADREMENT

Remise d'un manuel de formation.